



Sungkyunkwan University (SKKU) International Summer Semester (ISS) 2019

## [International Negotiations]

Prof. [Jing-hua Li], [Dong Seoul University]

### SHORT COURSE DESCRIPTION

[谈判是解决冲突和达成合作的最有效的途径，也是实现双赢的最佳工具。谈判是一种智慧和力量的竞争，也是一种战略和技巧的竞争。商务谈判不是一件容易的事情。我们怎样才能能在谈判中既达到自己的目的，又相互配合呢？国际商务案例分析会将使我们更多地了解谈判的内涵，诠释其战略的奥秘。本课程将使我们更深入地了解商务谈判的特点和类型，熟悉谈判的理论和策略，明确谈判的基本原则，运用谈判技巧和谈判艺术处理复杂的商务活动.]

### READING MATERIALS

[课程开始之前学生无需阅读相关材料，课程所需材料会在每一堂课开始之前分发.]

### COURSE REQUIREMENTS AND GRADING

[Grading Scheme:

A. 出席	30%
B. 发表	30%
C. 考试	40%.]

出席: 根据SKKU的规定，学生必须至少参加所有讲座的80%。

发表: 学生将分成几个组，每组将会准备一个主题。

考试: 学生将以书面形式进行一个小时的期末考试。

### COURSE SCHEDULE

#### – WEEK I –

#### Thursday (27 June)

国际经济与管理

#### Friday (28 June)

国际贸易简介

#### – WEEK II –

#### Monday (1 July)

国际商务谈判和国际贸易合同

#### Tuesday (2 July)

国际商务谈判的因素（环境，法律，心理等）

#### Wednesday (3 July)

国际商务谈判概述（特点，种类，原则，程序等）

Thursday (4 July)  
小组发表

**- WEEK III -**

Monday (8 July)  
期中考试

Tuesday (9 July)  
国际商务谈判策略（开始，报价，谈判，交易等）

Wednesday (10 July)  
国际商务谈判技巧

Thursday (11 July)  
国际商务谈判中的文化差异

**- WEEK IV -**

Monday (15 July)  
谈判规则（双赢，合作，分配利益，信任等）

Tuesday (16 July)  
案例分析1

Wednesday (17 July)  
案例分析2

Thursday (18 July)  
小组发表

Friday (19 July)  
考试